**Werkkaart Ondernemersplan**

**Hoofdstuk 1 De ondernemer**

Dit is het gedeelte van het ondernemersplan waar het over jou als ondernemer gaat. Dit hoofdstuk is dus heel persoonlijk.

Dit hoofdstuk bevat de volgende paragrafen:

 **Voorwoord**

 **Inhoudsopgave**

1. **Persoonlijke gegevens**

*Hier plaats je je persoonlijke gegevens. Doe dit zo compleet mogelijk. Je mag natuurlijk prima een nep-adres, telefoonnummer en bankrekeningnummer noemen*

1. **Ondernemerschapstest**

*Plaats hier de uitslag van de ondernemerschapstest die je hebt gemaakt.*

1. **Kennis en ervaring**

*Schrijf in deze paragraaf welke kennis en ervaringen je al hebt met ondernemen. Leg het duidelijk uit zodat iedereen die het leest snapt wat je bedoelt.*

1. **Kwaliteiten**
* *Zorg dat je 3 goede kwaliteiten/eigenschappen en 3 minder goede kwaliteiten/eigenschappen van jezelf beschrijft.*
* *Zorg dat je 3 sterke vaardigheden en 3 minder sterke vaardigheden van jezelf beschrijft.*

*(Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 2)*

1. **Motivatie**

*Schrijf in deze paragraaf wat je motivatie is om te gaan ondernemen.*

*(Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 2)*

1. **Persoonskenmerken**

*Schrijf hier hoe jij te herkennen bent. Karaktereigenschappen enz.*

*(Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 2)*

1. **Financiële situatie**

*Hier schrijf je hoe je financiële situatie is. Heb je eigen geld of bezittingen. Heb je al een inkomen.*

*LET OP! Deze gegevens hoeven niet je echte situatie te zijn. Je mag het gewoon verzinnen. Het is wel zo dat, als je hier aangeeft dat je geld of bezittingen hebt dit later terug komt in taak 6 Financiën.*

**Hoofdstuk 2 Het Marketingplan**

In dit gedeelte werk je het marketingplan uit van je onderneming.

Dit hoofdstuk voegt iedereen toe aan het eigen ondernemersplan.

Je maakt het wel samen. Dat betekent dat je werk kunt verdelen. Verdeel dus onderling de paragrafen en gebruik elkaars werk.

**LET OP! Je levert persoonlijk in, niet per groepje dus.**

Dit hoofdstuk bevat de volgende paragrafen:

1. **De onderneming**
2. **Het idee**

*(Vertel hier in het kort het idee van jou/jullie onderneming. Vertel hier ook iets over jullie USP. Dat is Unique Sellingpoint. Zie de theorie van taak 2. )*

1. **Rechtsvorm en Kamer van Koophan**del

*(Voeg hier het ingevulde formulier in van de Kamer van koophandel. Deze kun je vinden in het arrangement bij de praktische opdracht van taak 2)*

1. **De Markt**
2. **Marktontwikkelingen en trends.** *(Gebruik de theorie van taak 2)*
3. **Doelgroepen.** *(Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 3 )*
4. **Concurrenten.** *(Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 3)*
5. **Marketingmix**
6. **Product.** (Voorwaarden volgen)
7. **Prijs.** (Voorwaarden volgen)
8. **Plaats.** (Voorwaarden volgen)
9. **Promotie.** (Voorwaarden volgen)
10. **Personeel.** (Voorwaarden volgen)
11. **Presentatie.** (Voorwaarden volgen)

*(Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 4)*

1. **SWOT Analyse** *(Voeg hier je SWOT-analyse toe)*

*(Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 3)*

1. **Doelstellingen** *(Vertel hier iets over dit onderwerp, gebruik de theorie)*

**Hoofdstuk 3 Financieel plan**

In dit gedeelte werk je het financiële plan uit van je onderneming. Dit is hoofdstuk gaat over geld en begrotingen. Hier werk je met elkaar uit welke begrotingen nodig zijn en hoe je ze maakt.

*(De getallen mag je zelf bedenken. Als ze maar realistisch zijn. Als je bijvoorbeeld een winkel hebt moet je wel huur betalen.)*

**LET OP! Je levert persoonlijk in, niet per groepje dus.**

1. **Investeringsbegroting**

*(Voeg de begroting toe, Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 5 en 6)*

* 1. **Financieringsbegroting**
1. *(Voeg de begroting toe, Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 5 en 6)*
2. **Exploitatiebegroting**
3. *(Voeg de begroting toe, Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 5 en 6)*
4. **Liquiditeitsbegroting**
5. *(Voeg de begroting toe, Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 5 en 6)*
6. **Factuur**

*(Voeg een voorbeeld van een factuur van jou/jullie bedrijf toe, (Voeg de begroting toe, Gebruik de theorie en de praktische opdracht van taak 5)*

1. **Conclusie**

*(Trek een conclusie over jou/jullie onderneming. Is het bedrijf haalbaar? Maakt het winst? Zijn er veel risico’s? Leg je conclusie duidelijk uit )*

**Lever alle 3 hoofdstukken PERSOONLIJK in via Elo-opdrachten ‘Inleverpunt documenten ondernemen’**